



## Démarcheur retail et conseiller en stratégie commerciale

---

### L'ASBL

*Entreprendre Bruxelles*, asbl présidée par Fabian Maingain, Echevin des Affaires économiques, est un **outil de soutien à la politique économique de la Ville de Bruxelles**.  
<https://www.entreprendrebruxelles.be>

À travers ses actions d'accompagnement, de soutien et de promotion, la structure participe :

- au développement de la Ville
- à la dynamique commerciale et entrepreneuriale
- à l'animation et l'attractivité des quartiers commerçants
- et au développement d'un tissu économique de qualité, répondant aux attentes de ceux qui vivent et qui font vivre Bruxelles

### Votre rôle

Des petites boutiques indépendantes aux grandes enseignes, tous ces acteurs contribuent à faire de la Ville de Bruxelles une commune dynamique et attractive. **En tant que démarcheur retail et conseiller en stratégie commerciale, vous avez pour mission de contribuer à cette dynamique en devenant la personne de référence pour tout commerçant installé ou qui souhaite s'installer sur le territoire de la Ville de Bruxelles.**

Vous œuvrez en binôme à l'attraction, l'accueil et l'accompagnement de tous projets économiques sur le territoire de la Ville qui répondent prioritairement aux profils définis par le Schéma de Développement Commercial (SDC) de la Ville et le plan d'action qui en découle. Il s'agit de documents de référence précieux qui identifient les actions à mener pour atteindre les objectifs fixés en matière de développement commercial de la Ville.

Vous serez plus particulièrement dédié au périmètre de l'hypercentre aux côtés de la personne responsable des quartiers hors Pentagone.

Par définition votre fonction implique une présence de terrain.

### La fonction

- Contribuer par votre expertise au développement et au déploiement de la stratégie d'attractivité commerciale de la Ville. A cet égard vous mettez tout en œuvre pour permettre d'atteindre les objectifs et réaliser les missions définies dans le SDC et son plan d'action.
- Rechercher et démarcher les porteurs de projets, qu'il s'agissent d'indépendants ou d'enseignes belges ou étrangers afin de les convaincre de s'installer sur la Ville de Bruxelles. Cette recherche se fera au travers des réseaux mis en place, des plateformes de promotion spécialisées (t.q. salons, séminaires, conférences). Les profils recherchés seront conformes au SDC.
- Le cas échéant, les orienter vers les bons interlocuteurs, afin de faciliter la création

de leur entreprise (Centre Dansaert, Guichet d'Economie locale, notaires, BCE, banques, Mission locale pour l'Emploi, locaux disponibles ou coworking, etc.).

- Les orienter vers les artères de la Ville de Bruxelles susceptibles de leur correspondre et les accompagner dans leurs recherches de locaux en partenariat avec le secteur public et privé (propriétaires, promoteurs et agences immobilières spécialisées). A cet égard, vous effectuez une veille des locaux disponibles ou prochainement libres et identifiez leurs propriétaires.
- Les accompagner dans leurs démarches administratives auprès des services de la Ville ou de la Région (service Urbanisme, service Commerce, Horeca, Régie Foncière, Direction des Monuments et Sites, ...) en partenariat, le cas échéant avec les services de Hub.brussels et de la Mission Locale pour l'Emploi, voire du secteur privé également.
- Participer aux réunions de différentes instances, à chaque fois que votre présence apporte une valeur ajoutée étant donné vos compétences et champ d'action.

### Vos atouts

- Entreprenant et déterminé, vous êtes orienté résultat
- Vous êtes organisé, savez définir les priorités et gérer votre temps
- Vous avez un sens aigu du contact et entretenez de bonnes relations avec vos interlocuteurs et partenaires
- Vous agissez de manière intègre et respectez la confidentialité
- Autonome, disponible et flexible, vous appréciez le travail au sein d'une petite équipe et avez le sens de la collaboration
- Vous suivez l'actualité retail et êtes au fait des dernières tendances commerciales
- Vous avez une connaissance de la Ville de Bruxelles et de ses quartiers en particulier du périmètre dont vous serez en charge

### Profil

- Diplôme de l'enseignement supérieur ou expérience équivalente
- Maîtriser les deux langues officielles à Bruxelles FR/NL. La connaissance d'autres langues est un atout, notamment l'anglais.
- Démontrer une expérience utile de minimum 3 ans
- Une expérience dans le secteur du retail est un atout
- Jouir de ses droits civils et politiques

### Connaissances à posséder ou acquérir

- Connaissance et intérêt pour le secteur commercial
- Schéma de Développement Commercial de la Ville
- Outils digitaux mis à disposition, t.q. le Web Observatoire du Commerce
- Règles urbanistiques à Bruxelles (Ville et Région)
- Démarches administratives obligatoires pour les porteurs de projets
- Disposer ou créer un réseau solide et étendu de bons interlocuteurs, tant dans le secteur public que privé



- Connaissance du fonctionnement des institutions bruxelloises, régionales et communales

### Ce que nous vous proposons

- Un poste à pourvoir immédiatement
- Un contrat à durée indéterminée
- Un régime de travail à temps plein
- Une fonction variée dans une équipe à taille humaine chez un employeur qui privilégie une ambiance familiale et une approche professionnelle
- Une politique de télétravail
- Un package salarial attractif
- Un package congés avantageux

### Le poste vous intéresse ?

Envoyez-nous votre **CV et lettre de motivation** par mail à l'adresse [rh@entreprendrebruxelles.be](mailto:rh@entreprendrebruxelles.be) pour le xx au plus tard.

Des questions sur la fonction ? N'hésitez pas à nous contacter !

**Poste ouvert immédiatement - temps plein**