

Sales representative pour le Belgian Beer World

La Bourse, un magnifique palais conçu au départ pour la finance, s'est transformé en espace de détente et de rencontre publique. Depuis ses caves jusqu'à sa spectaculaire terrasse de toit, la Bourse a été repensée et rénovée de la tête aux pieds. Elle abritera désormais le Belgian Beer World. Il comprend : un espace pour petits et grands, un endroit pour se restaurer et se désaltérer, un musée archéologique, des salles de coworking et un Museum shop. La bourse est bien plus que le Belgian beer World et les espaces commerciales, c'est un espace public intérieur avec 100% d'activités libres et spontanées comme par exemples : flash mob, jeu d'échecs, pic-nic, slam de poésie, busker, artistes de cirque, magiciens.

La Bourse est aussi un lieu de passage et de vivre ensemble. Une âme partagée parmi les différents acteurs de la Bourse. Ceci est décrit dans les valeurs et le mission statement lors de 3 ateliers participatifs.

Notre mission est d'accueillir et de permettre une expérience positive pour chacun dans son unicité lors de son passage ou de son temps à la Bourse en offrant un espace public libre et sûr et en permettant les activités de chacun dans le respect de nos valeurs d'ouverture, de diversité et de respect.

Description de la fonction et profil

En tant que Sales Representative, vous aurez les responsabilités suivantes :

- Prospecter activement de nouveaux clients et marchés pour élargir la base de données clients
- Prospecter activement pour chercher et trouver des sponsors
- Vendre notre package Belgian Beer World en mettant en avant les avantages et les fonctionnalités du produit de la startup
- Gérer l'ensemble du cycle de vente, de la prospection à la clôture des contrats en collaboration avec le département des achats
- Établir et entretenir des relations solides avec les clients, en comprenant leurs besoins et en proposant des solutions adaptées
- Travailler en étroite collaboration avec le département marketing et l'opérationnel manager qui est en charge du Belgian Beer World

En tant que Sales Representative, vous avez le profil suivant :

- Expérience de minimum 3 ans en tant que commercial/sales representative
- Passion pour le développement commercial avec un fort esprit de chasseur
- Excellentes compétences de communication en français, néerlandais et en anglais
- Capacité à travailler de manière autonome et à prendre des initiatives
- Orienté résultats, avec une aptitude démontrée à atteindre et dépasser les objectifs de vente
- Mobilité géographique et disponibilité pour des déplacements fréquents

Nous offrons :

- Dans un premier temps un contrat CDD pour une durée de 6 mois avec possibilité d'évoluer en CDI
- Un salaire brut entre 2847 euros et 3349 euros /mois pour un temps plein de 38h/sem
- Possibilité d'une prime sur les résultats
- Ordinateur de fonction et GSM
- 35,5 jours de congé par an
- Avantages extra-légaux : chèques repas, gratuité de l'abonnement STIB et une intervention dans les autres frais de transport (SNCB, De Lijn, TEC, vélo)
- Une excellente ambiance de travail au sein d'un splendide endroit.

Procédures de sélection :

- Il n'y a pas de date limite annoncée pour la réception des candidatures. Les candidatures seront examinées de façon continue jusqu'à ce que le poste soit recruté. Nous vous encourageons à postuler dès que possible. Sans réponse de notre part après 3 semaines, vous pouvez considérer que vous n'avez pas été présélectionné.
- Envoyez-nous votre candidature par email avec votre curriculum vitae + lettre de motivation à Recruitment@boursebeurs.be . Les candidatures incomplètes (n'incluant pas tous les documents requis) ne seront pas prises en considération.
- RCA Bourse-Beurs sélectionne les candidats sur base de leurs compétences et ne fait pas de distinction d'âge, de sexe, d'origine ethnique, de croyance, de handicap ou de nationalité.